



POSTANI PARTNER U MALOPRODAJNOM POSLOVANJU!

Maloprodajna mreža Ine usmjerena je na zadovoljstvo kupaca u pokretu, a uz ponudu vrhunskih goriva kontinuirano uvodi nove usluge i proširuje asortiman roba te razvija koncept Fresh Corner, vlastiti gastro brend koji uključuje ponudu vrhunske kave, sendviča, peciva i ostale svježe hrane i pića. Ako želite biti naš partner i sudjelovati u razvoju Inine maloprodajne mreže, ovo je prilika za Vas!

Kao Inin partner vodit ćete svoju tvrtku, upravljati timom na maloprodajnom mjestu te svojim idejama unapređivati usluge i daljnji razvoj poslovanja. INA Vam nudi sigurnost u vođenju razvijenog modela poslovanja, kontinuitet u zadovoljavanju potreba kupaca kroz ponudu visokokvalitetnih roba i usluga te snažnu komunikacijsku podršku s jasnim ciljevima prodaje za čije ostvarenje ćete biti posebno nagrađeni.

Što je Partnerski sustav upravljanja poslovanjem maloprodajnim mjestom?

Partnerski sustav upravljanja maloprodajnim mjestima je sustav koji se temelji na partnerskim ugovorima između INA, d.d. i pravne osobe Partnera, u kojem su maloprodajno mjesto, sva roba i proizvodi u vlasništvu INA, d.d., a partner u ime i u interesu INA, d.d. upravlja maloprodajnim mjestom, sukladno uvjetima definiranim u Ugovoru. Ugovorni partner prodaje proizvode i pruža usluge iz ponude koju je odredila INA, d.d. i po cijenama definiranim od strane INA, d.d. Partner dobiva naknade za izvršavanje zadataka koji su detaljno opisani u Ugovoru o upravljanju. INA, d.d. traži partnera koji:

- teži novim izazovima
- usmjeren je na osobni razvoj
- teži izvrsnosti u usluzi prema kupcima
- ima iskustva u radu u maloprodaji

- ima poduzetnički duh
- ima kompetencije voditelja
- ima financijsku snagu za ulazak u projekt.

Od budućeg partnera očekujemo da svoje stručno znanje, iskustvo i sposobnosti upotrijebi u interesu maksimalno učinkovitog poslovanja i povećanja zadovoljstva naših kupaca na maloprodajnim mjestima, na način da mu ovaj posao osigura egzistenciju i razvoj te da u interesu navedenog, znatan dio svog vremena posveti vođenju maloprodajnog mjesta.

Osoba koja ima interes postati Inin partner te sudjelovati u postupku dužna je ispuniti Prijavni obrazac prekvalifikacijskog upitnika za upravljanje maloprodajnim mjestom u INA, d.d. u svojstvu fizičke osobe, neovisno o tome ima li već registriran poslovni subjekt prihvaćen od strane INA, d.d.

U slučaju da zainteresirana osoba nije vlasnik poslovnog subjekta, kao jedan od preduvjeta za postati partnerom bit će i obveza naknadne registracije poslovnog subjekta. Samo poslovni subjekt može stupiti u poslovni odnos s Inom.

Sukladno navedenom, partner ne može biti u radnom odnosu u trećoj pravnoj osobi za vrijeme partnerskog odnosa s Inom. Uz navedeno, od potencijalnog partnera očekuje se da kroz svoju ponudu i pregovore preuzme obvezu osigurati odgovarajući broj radnika za rad na maloprodajnom mjestu, a koje će znati motivirati na odgovarajući način u interesu ispunjavanja zahtjeva te postizanja ciljeva koje je odredila INA, d.d. Tijekom selekcije partnera, novih voditelja maloprodajnih mjesta, prednost će imati kandidati s iskustvom u maloprodaji u naftnoj industriji. Naš partner ne može biti osoba protiv koje se vodi kazneni postupak i/ili koja ima člana obitelji (prema zakonskoj definiciji) koji je zaposlen kod konkurencije.

POŽELJNI

PARTNER IMA:

- iskustvo u radu u maloprodaji
- kompetencije voditelja
- iskustvo u upravljanju maloprodajnim mjestom.

OD PARTNERA

OČEKUJEMO

- upravljanje poslovnim aktivnostima na maloprodajnom mjestu u ime i za račun INA, d.d.
- ostvarivanje zadanih planova i ciljeva prodaje
- poštovanje i primjenu pravila i postupaka poslovanja INA, d.d.

PARTNERIMA

NUDIMO:

- partnerstvo u upravljanju Ininim maloprodajnim mjestom
- edukaciju i operativnu podršku u poslovanju
- financijsku naknadu za uslugu upravljanja.

Na natječaj se možete prijaviti putem maila prijava.psum@ina.hr .

U procesu odabira partnera bit će pozvani samo kandidati koji su ušli u uži izbor.